



Wir sind ein 1998 gegründetes, international tätiges Unternehmen in der Event- und Freizeitbranche. Mit unserer patentierten Fototechnologie genießen wir eine Alleinstellung am Markt. Zu unseren Kunden gehören namhafte Großunternehmen der Automobil-, Konsumgüter- und Dienstleistungsbranche sowie marktführende Touristikunternehmen. Um unser erfolgreiches Wachstum der letzten Jahre weiter voran zu treiben und neue Märkte zu erschließen, suchen wir nun Verstärkung für unser Vertriebsteam:

(Junior) Sales Consultant Sportmarketing

Vollzeit oder Teilzeit (25-30 Std./Woche)
auch als selbständige Tätigkeit möglich

Unser Erfolgsgeheimnis:

Mitarbeiter mit absoluter Kundenorientierung, Zuverlässigkeit als Partner, Qualität in der Leistungserbringung und Freude an interessanten Herausforderungen.

Ihre Herausforderung:

- Selbstständige Akquise von Neukunden und die kontinuierliche Betreuung unseres Kundenstamms vor allem im Bereich des Sportmarketings (Bundesliga, Motorsport, sportliche Großveranstaltungen)
- Analyse des Kundenbedarfs und Beratung hinsichtlich unseres gesamten Produkt- und Lösungsspektrums
- Erarbeitung kundenorientierter Lösungen im Team
- Eigenverantwortliche Umsetzung des Vertriebsprozesses von der Präsentation über die Angebotserstellung bis hin zur Auftragsunterzeichnung

Ihr Profil:

- Sie sind Hochschulabsolvent und verfügen über erste Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen oder Marketinglösungen
- Sie haben bereits die Strukturen und Prozesse im Marketing eines Großunternehmens kennen gelernt oder Erfahrungen in einer Eventagentur oder

eines anderen Dienstleisters im Sportmarketing oder in der Freizeitbranche sammeln können

- Sie haben Freude am Kundenkontakt und sind präsentationsstark
- Sie sind kommunikativ, arbeiten gerne im Team und verfügen darüber hinaus über sehr gute Englischkenntnisse.
- Sie suchen eine Position mit interessanten Perspektiven für Ihre berufliche Weiterentwicklung.

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, als Teil eines erfolgreichen Teams in einem interessanten Kundenumfeld eigenständig zu arbeiten. Flache Hierarchien und ein motiviertes Team unterstützen Sie hierbei. Spielen Sie uns den Ball zurück: Senden Sie Ihre aussagefähige Bewerbung an:

bewerbung@vividot.de

Vividot GmbH
Bülowstr. 20
22763 Hamburg
www.vividot.de